



Office Optimize - Provision

Ihr Unternehmen arbeitet mit Provisionen? Sie sind auf der Suche nach einer Software mit der Sie die Provision Ihrer Mitarbeiter cent-genau und mit wenigen Mausklicks abrechnen können?

Mit der Sie ihre Provisionsabrechnungen im PDF-Format erstellen und diese direkt per E-Mail verschicken können um dadurch teure Portokosten einzusparen?

Office Optimize – Provision bietet Ihnen noch eine ganze Menge mehr!

Mit Office Optimize haben Sie Ihre Stammdaten stets im Blick. Verwalten Sie Ihre Produkte und legen für jedes Produkt individuelle Provisionen und Stornoreserven fest.

Im Kundenstamm werden alle wichtigen Daten zu Ihren Kunden gespeichert und Sie können anhand der Vertragshistorie erkennen welche Produkte der Kunde bereits erworben hat.

Zudem besteht die Möglichkeit, Mitarbeiterhierarchien abzubilden. Office Optimize – Provision ist somit auch für Strukturvertriebe interessant.

Übersichtliche Vertragslisten lassen auf einen Blick erkennen welche Verträge stornogefährdet sind und somit ein entsprechender Handlungsbedarf besteht.

Über Kontextmenüs sind in der Vertragsliste zusätzliche Informationen zu Kunden, Produkt und Mitarbeitern schnell ersichtlich.

Eine Dynamikerhöhung ist ebenso schnell angelegt wie eine Vergabe von Folgeprovisionen. Eine Vertragshistorie hält Sie stets über den aktuellen Zustand eines Vertrages auf dem Laufenden. Von der Vertragsanlage bis zur Aktivierung und darüber hinaus.

In der Abrechnungsübersicht werden Ihnen alle anstehenden Abrechnungen zur Verarbeitung vorgeschlagen. Wurde eine Abrechnung erstellt, wird diese umgehend archiviert und steht von nun an ständig zur Verfügung. Mit Hilfe von Zahlungskorrekturen kann eine anstehende Abrechnung individuell beeinflusst werden.

Ihre Vorteile

- einfachste Bedienung, minimaler Schulungsaufwand
- geringe Kosten
- schnelle Provisionsabrechnung
- Zentraler Datenbestand bei mehreren Filialen
- Zugriff von jedem Ort der Welt mit Internetzugang

Auf dem klar strukturierten Abrechnungsformular im PDF-Format sind alle relevanten Informationen wie Eigenprovision, Gruppenprovision, Offene Verträge, stornogefährdete Verträge und Stornoquoten ersichtlich.

Des Weiteren stehen verschiedene Abrechnungslayouts zur Verfügung

Durch den modularen Aufbau von Office Optimize kann Ihr Provisionsmodul mit weiteren Modulen wie der Kundenverwaltung, Buchhaltung und dem Terminkalender verknüpft werden.

Leistungsmerkmale

- Mitarbeiterstammverwaltung
- Kundenstammverwaltung
- Produktstammverwaltung
- Vertragserfassung
- automatisches Widervorlagensystem
- Vorschlag anstehender Provisionsabrechnungen
- Mitarbeiterhierarchien

The screenshot shows the 'Provision' module in Microsoft Internet Explorer. The main window displays a table of contracts with columns for 'Vertrag', 'ext. VertragsNr.', 'Kunde', 'Mitarbeiter', 'Produkt', and 'Vertragssumme'. A sidebar on the left contains navigation options like 'Startseite', 'Stammdaten', 'Verträge', 'Neuanlage', 'Dynamik', 'Folge', 'Stornierung', 'Bearbeiten', 'Abrechnung', 'Statistik', 'Schlüsseldaten', 'Mitarbeiterstruktur', 'Import', 'Export', and 'Kontakt'. The bottom left corner shows user information: 'Angemeldet als: Muster', 'Letzter Login: 22.03.2006 - 10:21 Uhr', 'Angemeldet seit: 22.03.2006 - 12:27 Uhr', and 'Firma: Muster2'.

Vertrag	ext. VertragsNr.	Kunde	Mitarbeiter	Produkt	Vertragssumme
H 3	V00008	6	1	10001	12.000,00 EUR
H 7	V00007	7	1	Außer: Mustermann, Max Stornoreserve: 0% Provisionsstufe: Stufe 1	58.000,00 EUR ✓
6	V00006	2	1	UV-Anteil: 15% Sach-Anteil: 5%	205,00 EUR
H 5	V00005	7	1	10001	186,00 EUR
4	V00004	6	1	10001	55.000,00 EUR
H 3	V00003	4	1	L1101	95.200,00 EUR
2	V00002	4	1	10002	150.000,00 EUR
H 1	V00001	2	1	10001	100.000,00 EUR ✓

Abbildung 1: Vertragsübersicht

Kontakt:

BrainStation Software
 Augustastraße 23
 76863 Herxheim

Tel.: +49(0) 1 70 / 70 08 621
 info@officeoptimize.de
 www.officeoptimize.de